



B&L Personalreuhand

Personalberatung · Personalvermittlung · Personalreuhand

Wir führen Talente zusammen.

Gebiets- und Umsatzverantwortung für einzigartige Industrieprodukte

Die Produkte unseres Kunden mit **Sitz im Kanton Thurgau** stehen für hohe Schweizer Qualität und Zuverlässigkeit und geniessen im In- und Ausland einen ausgezeichneten Ruf. Für die **nord- und osteuropäischen Exportmärkte** suchen wir im Auftrag einen kundenorientierten und gewinnenden

Area Sales Manager (m/w)

Aufgabenbereich:

- Kompetente Betreuung der Direktkunden und Vertriebspartner
- Kundenberatung in Anwendungsfragen und bezüglich Angeboten, Preisen und Konditionen
- Reisetätigkeit zu Kunden und Vertriebspartnern im Verkaufsgebiet (ca. 20-30%)
- Selbständige Projektbearbeitung (bei komplexen Projekten Unterstützung durch den Projektleiter)
- Potentialanalyse bezüglich Zusatzverkäufen von Standardartikeln und kundenspezifischen Produkten
- Produktschulungen bei den Vertriebspartnern und Montageschulungen bei den Kunden
- Laufende Marktbeobachtung und Einführung neuer Produkte, aktiver Weiterausbau der Märkte
- Nutzung des CRM für die Planung und Steuerung Ihrer Aktivitäten
- Erfolgsanalyse und Vorbereitung der Jahresumsatzbudgets im Verkaufsgebiet

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Grundausbildung (Polymechaniker, Konstrukteur o.ä.) mit kaufmännischer oder technischer Weiterbildung auf Stufe FA, HF oder FH
- **Erfahrung im internationalen Verkauf von technischen Produkten im Industrieumfeld**
- Vorzugsweise Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern im Ausland
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Italienischkenntnisse wären ein Plus
- Fundierte IT-Kenntnisse (MS Office, CRM, ERP v.Vt. SAP)
- Kontaktfreudige, vorausschauende, lösungsorientierte und ausdauernde Persönlichkeit
- Bereichsübergreifende Denkhaltung, hilfsbereites, kunden- und dienstleistungsorientiertes Handeln

Neben einer **vielseitigen und verantwortungsvollen Aufgabe im internationalen Vertrieb einzigartiger technischer Produkte** erwarten Sie eine **fundierte Einarbeitung**, tatkräftige interne Unterstützung und nicht zuletzt auch **attraktive Anstellungsbedingungen** und überdurchschnittliche Sozialleistungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Gerne steht Ihnen der beauftragte Berater für nähere Informationen zur Verfügung. Rufen Sie uns an (wir sind auch über Mittag erreichbar) oder übermitteln Sie uns direkt Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Foto. Wir freuen uns darauf und versichern Ihnen volle Diskretion.

Ihre Kontaktperson: Markus Berliat · Tel. 052 720 5 720 · berliat@bl-personal.ch

B&L Personalreuhand GmbH · Rheinstrasse 11 · 8500 Frauenfeld · bl-personal.ch