



Karriere bei item

Die item Industrietechnik GmbH ist der Pionier im Bereich Systembaukästen für industrielle Anwendungen und weltweiter Partner der Fertigungsindustrie. Sie hat ihren Hauptsitz in Solingen und ist mit Tochterfirmen international vertreten. Mit Know-how und Leidenschaft entwickeln rund 1000 Mitarbeitende weltweit innovative Lösungen und Dienstleistungen. Das Produktportfolio umfasst mehr als 4.500 hochwertige Komponenten zur Konstruktion von Maschinengestellen, Arbeitsplätzen, Automationslösungen und Lean Production Anwendungen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

## Verkauf Aussendienst (m/w/d) Raum Ostschweiz

Am Standort in 8252 Schlatt TG

### Ihre Aufgaben

- Sie tragen die Verantwortung für den vertrieblichen Erfolg in Ihrem Verkaufsgebiet.
- Sie stehen unseren Kunden mit Ihrer kompetenten Beratung im persönlichen Gespräch zur Seite und entwickeln gemeinsam mit ihnen pragmatische Lösungen für ihre technischen Herausforderungen.
- Sie begleiten die Projekte von der ersten Idee bis zur Fertigung und stellen sicher, dass die Kundenanforderungen optimal umgesetzt werden.
- Sie organisieren effizient die Planung und Kontaktaufnahme, sowohl mit unseren Stammkunden (ca.80%) als auch mit potenziellen Neukunden.
- Durch die enge Zusammenarbeit mit dem Inside Sales Management und dem Konstruktionsteam können Sie die Wünsche der Kunden umsetzen und gemeinsame Erfolge ermöglichen.

### Ihr Profil

- Sie bringen idealerweise einen technischen Hintergrund mit erster Vertriebserfahrung (ID oder AD) oder einen kaufmännischen Background mit fundiertem technischem Know-how und Interesse mit.
- Sie sind mit betrieblichen Abläufen vertraut und verfügen über gute PC-Kenntnisse.
- Als Repräsentant oder Repräsentantin vor Ort bauen Sie Ihren Erfolg auf einer partnerschaftlichen und lösungsorientierten Arbeitsweise auf.
- Mit Ihrem souveränen Auftreten und Ihrem Fachwissen ermöglichen Sie es, unsere Kunden kompetent und zielgerichtet zu unterstützen.

### Unser Angebot

- Sie erhalten neben attraktiven Anstellungskonditionen eine massgeschneiderte Einarbeitung und eine kontinuierliche Begleitung für Ihren erfolgreichen Start bei item.
- Für die Erfüllung Ihrer Aufgaben bieten wir Ihnen neben der benötigten IT-Hard- und Software für Ihr Homeoffice auch einen Firmenwagen zur beruflichen und privaten Nutzung.
- Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe mit hoher Selbstständigkeit und kurzen Entscheidungswegen.
- Bei uns arbeiten Sie in einer angenehmen und familiären Arbeitsatmosphäre.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Gerne steht Ihnen der beauftragte Berater für nähere Informationen über diese Herausforderung zur Verfügung. Rufen Sie ihn an (auch über Mittag erreichbar) oder übermitteln Sie ihm direkt Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Exklusivität und volle Diskretion werden zugesichert.

B&L Personaltreuhand GmbH | Ihre Kontaktperson: Markus Berliat  
Rheinstrasse 11 | CH-8500 Frauenfeld  
Telefon +41 (0)52 720 5 720  
berliat@bl-personal.ch | bl-personal.ch

**item**